



JOHN DOE CAPITAL

# 帮助您的企业在德国 和欧洲市场取得成功的 全方位合作伙伴

我们助您的事业取得腾飞!



# 公司介绍

» 在与 Juraschek 博士的多年合作中, 他的服务始终专业且值得信赖。这是不断发展的战略合作的基础。«

MARCUS VON RHEIN, SELBYTEL GROUP DEUTSCHLAND GMBH 集团首席执行官

中国公司进入德国或欧洲其他国家的市场时往往面临重重挑战。不计其数的法律法规、行业内的特殊条款、税收规定、不同的管理体系、直接和间接的销售渠道以及特定国家的商业惯例, 这还只是部分关键点。此外, 文化特色、相处模式、思维方式以及语言障碍, 这些方面的支持也必不可少。这便导致了外国企业往往很难成功在德国和欧洲开展业务。

John Doe Capital GmbH 为在欧洲大陆成功开拓市场打造专业方案。作为全方位合作伙伴和一站式解决方案提供者, 我们向您提供包含所有行政和法务问题在内的全面咨询——这是我们的独家特色, 您的公司必将从中获益。

我们是您值得信赖的合作伙伴, 不仅能帮助您在欧洲市场起步, 还可以根据您的需要继续提供长期支持。

# 管理

## **SIMON JURASCHEK** (阿肯色大学博士)

经济学家  
John Doe Capital GmbH  
创始人兼总经理

### 业务专长:

- JDC 股份公司首席执行官
- Vodafone Global Enterprise 副总裁
- AOL Deutschland 管理团队 成员
- 担任多家国际企业的领导职务
- Deutschen Verbandes für Telekommunikation und Medien (DVTM) 及 Deutschen Dialogmarketing Verbands (DDV) 协会的董事会成员
- 任教于多所大学和学院



## **BARNIM VON DEN STEINEN** 博士

Rotthege Wassermann  
公司的律师及合伙人

### 业务专长:

- 公司法、并购、金融法及合规领域专家
- 拥有超过 15 年为执行董事会、监事会和大企业全体股东大会提供咨询的经验, 其中包括 4 家 DAX 集团
- 国际和国内客户的信托顾问
- 拥有向中型和大型企业提供法律咨询的丰富经验
- 在德国与多家(投资)银行和保险公司建立了紧密联系, 从而在融资和公司交易方面占据直接优势
- 与责任合伙人的单独咨询为客户带来增值服务
- 从理念构建到公司成立再到产品推出, 为客户在德国提供全面的法律支持
- 公司业务涵盖法务咨询、税务咨询、年度决算的编制和检查、财务会计以及企业估值等全方位的服务



# 我们的服务

首先我们会分析您的情况并由此选择最适合的营销渠道——当然始终与贵公司的负责人进行沟通协调。我们有熟悉现场销售、在线营销、电子邮件营销、电话营销和邮寄等各个销售渠道的专家,他们能够为您量身打造最佳的营销渠道组合。除此之外,我们可以根据您的需要通过已选定的营销渠道推广您的产品和服务。换句话说,我们利用自身的技能和资源积极帮助您进行推广!

此外我们也可以根据您的需要接管全部行政和管理方面的任务。合作协议可包含以下内容,协助您在德国创建公司——包括正式注册并获得各项批准、工资分发、财务会计、编制年度决算,以及为员工介绍住宿等多种服务。

## 计划

- 分析市场与竞争对手
- 分析并对目标群体及潜在客户进行归类
- 价值曲线分析
- 专门针对市场的公司及产品定位
- 商业计划和商业案例
- 快速推广计划
- 市场进入的监控和报告

## 创建

- 沟通战略
- 销售战略
- 合作伙伴与合作战略
- 选择营销渠道
- 选择公司的法律形式,提供成立公司的现场协助

## 实施

- 项目组及任务组管理
- 预算管理及检查
- 营销渠道管理
- 税务咨询与税务制定
- 兼并与收购
- 重新选址服务

# 您的收益

» Juraschek 博士不仅能够从战略和概念层面规划项目,同时也能在操作上处理好各个细节,这是一种特殊的才能。«

BERND OHLINGER, DEUTSCHE GLASFASER 公司营销总监

诚然有许多公司能够为进入市场提供支持,并通过他们的服务满足您在某个方面的需求。但如果选用多个这样的服务提供商,便容易在协调方面遇到种种困难。此外,客户对市场信息了解有限的这一弱点也常被别人利用。

而 John Doe Capital GmbH 公司并非如此。我们是您值得信赖的强有力的合作伙伴,竭诚为您提供业务扩展所需的各项服务,亦或是您指定的单项服务。您不仅节省了时间和金钱,还免去了很多不必要的烦恼。

然而最重要的优势是:我们不仅告诉您如何成功在德国或者欧洲市场上立足——而且我们与您一起来完成!我们为您来做推广。我们拥有进入市场所需的必要资源。除此之外,我们可以在特殊情况下直接联系名录经纪人,并以尽可能少的环节选出目标客户。

最后一点:我们不仅是您值得信赖的伙伴,还积极参与所有执行过程——包括成功进入市场之后。

# 我们的合作伙伴

为了提供成功进入德国市场所需的多样化服务，我们多年来与许多合作伙伴保持密切合作。他们毫无例外地都是各自专业领域的资深专家。

根据您的需要，我们能够与我们来自各个相关领域的合作伙伴一起凭借核心技术与多年的丰富经验共同帮助您开拓德国市场。

这便是我们的全方位服务。我们一手包揽您所需的全部服务——John Doe Capital GmbH 因此而与众不同，并成为您商业成功的最佳选择。我们把口号落到实处：

**我们助您的事业取得腾飞！**

## AXIVAS

区域领先的分销服务提供商

- 约 600 名员工
- 分布于欧洲、中东地区和非洲 (EMEA) 5 个国家的 8 个分支结构
- 覆盖 45 种语言和 60 个国家

以整体概念指导的专业营销和分销服务 (采购、咨询和培训、工具)，例如：

- 数据分析
- 活动邀请
- 数字化营销
- 内部销售/电话销售
- 挖掘需求
- 合作营销
- 售后
- 培育

## MARCUS TRAPP — IMMOBILIEN —

中介、市场营销 (采购和销售) 以及不动产估价

- 通过认证的房地产经纪人 (IHK)
- 通过 DIN EN 15733 认证的房地产经纪人 (DIA)
- 德国房地产协会 (IVD) 成员
- Ring Deutscher Makler (RDM) 成员

## ROTTHEGE | WASSERMANN RECHTSANWÄLTE • WIRTSCHAFTSPRÜFER • STEUERBERATER

Rotthege Wassermann 经纪事务所，这家由律师、会计师和税务顾问组成的公司在为中型企业和大型企业提供咨询服务方面拥有超过 25 年的经验。如今 Rotthege Wassermann 已成为莱茵河和鲁尔河区域的行业领导者。

- 120 名员工
- 在杜塞尔多夫和埃森设有办公室
- 为德国和国际客户提供咨询
- 服务包含法务咨询、税务咨询、审计、年度决算的编制和检查、企业估值、财务会计

## KEREM UGURAL

提供供应、融资和投资领域的全面财务咨询

- 独立财务顾问
- 一家大型银行机构的区域主管

» 与 John Doe Capital GmbH 的合作为我们带来了多重益处, 我们非常期待未来更多值得信赖的合作。«

**MATTHIAS SCHÖNER**, SECURA ENERGIE GMBH 销售主管

**John Doe Capital GmbH**

Simon Juraschek (阿肯色大学博士)

Königsallee 60F

40212 Düsseldorf (杜塞尔多夫)

电话 +49 211 88284-122

邮箱 [contact@jcg.eu](mailto:contact@jcg.eu)

网址 [www.jcg.eu](http://www.jcg.eu)