







日本企業にとってドイツまたはヨーロッパ諸国への市場参入は、大きな試練になる場合がよくあります。数多くの法律、規定や業界特有の特殊規則、税法上の要件、さまざまなマネージメントシステム、直接・間接の販売経路、各国特有のビジネス慣行は、注意を要する観点のほんの一例にすぎません。その他にも文化的な特殊性、交際の形態、心性、もちろん言葉の問題も、サポートなしでは克服困難なハードルとして立ちはだかります。その結果、外国企業がドイツまたはヨーロッパでビジネス展開しようと試みた段階でつまずくというケースが、多々あります。

John Doe Capital GmbH社は、欧州大陸部での市場参入を成功させるためのコンセプトを作成する企業です。フルサービスパートナー、そしてワンストップソリューションプロバイダーである当社は、そのコンセプト作成において、すべての管理および会社法に関わるテーマに対して全面的な助言・実行サービスを一手に提供します。それは、あなたと貴社にメリットをもたらす当社独自のセールスポイントです。

なぜなら貴社は、当社と一緒に、市場参入における積極的なサポートだけでなく、ご希望があれば 長いサポートをも提供する信頼のおけるパート ナーを獲得したことになるからです。

マネージメン



DR. (UA) ズィーモン・ 職業実績 ユラシェーク

経済学者 John Doe Capital GmbH 社の創設者、社長、共同出 資者

- JDC AGØCEO
- Vodafone Global Enterpriseのヴァイ スプレジデント
- AOL Deutschlandのマネージメントチ - \angle
- 国際的企業での多数の指導的ポスト
- ドイツ電気通信・メディア連盟 (DVTM) およびドイツ・ダイアログマ ーケティング連盟 (DDV) の理事
- さまざな大学の講師

DR. バルニム・フォン・ 職業実績

弁護士、共同事務所 Rotthege Wassermann パートナー

- デン・シュタイネン 会社法、企業買収、金融法、コンプライ アンスの専門家
 - DAX上場企業4社を含む大企業の取 締役、監査役、株主総会のコンサルテ ィングで15年を超える経験
 - 国内外のクライアントへの信頼のおけ るアドバイザー
 - 中小企業の法律相談での実績
 - ドイツにおける(投資)銀行および保 険会社との第一級のネットワーク、そ れによって融資および事業決済での 直接的メリットを確保
 - クライアントに特に大きな価値を約束 する、クライアントパートナーへのパー ソナルなコンサルティング
 - ドイツにおいて構想、起業、生産開始 と続くプロセスの中でクライアントに 対して全面的法的支援を提供
 - 法律相談、税務相談、コンサルティン グ、年次決算の作成および監査、経 理、ならびに企業評価をカバーするサ ービス範囲



当社のサービス ポートフォリオ

最初のステップで貴社のポートフォリオを分析し、次に貴社にとってどのチャンネルが有意義かを判断します。その際に貴社の責任者とたえず協議することは言うまでもありません。当社は、フィールドセールス、オンラインマーケティング、電子メールマーケティング、電話マーケティング、ダイレクトメールといった主要なセールス&マーケティングチャンネルのすべてのエキスパートです。したがって当社は、これらのチャンネルを個別に調整し、最適な組み合わせで利用します。しかしサービスはこれだけにとどまりません。ご希望により、当社は貴社の製品やサービスを厳選されたチャンネルを通じて配給します。言い換えれば、貴社の売上を積極的に伸ばすために、当社のコンピタンスを駆使するということです。

さらには、必要に応じて、あらゆる管理、組織に関する任務をもお引き受けします。例えば、会社契約を作成し、官庁での申告や許認可を含めてドイツでの新会社設立を遂行し、賃金・融資に関する経理をお引き受けし、月・年次決算を作成し、従業員の住居を確保する等々が挙げられます。





市場参入をサポートし、ある特定分野でサービスを提供する企業は、確かにたくさんあります。しかしそのようなサービス業者を複数用いると、協調・調整の足並みが揃わないという問題がよく発生します。さらには、市場に関するクライアントの無知につけこまれることもあり得ます。

John Doe Capital GmbH社ではそれはありません。当社は、あなたにとって信頼が置ける有能なパートナーであり、貴社の拡張計画のあらゆる面に気を配ります。あるいは、お望みの特定のサービスだけを提供することも可能です。それによって時間と費用を節約できるだけでなく、余計な神経を使わなくて済みます。

しかし最も重要なメリットは、ドイツまたはヨーロッパの市場で地歩を占めるためのアドバイスするだけでなく、販売も行うということです。あなたのために。それが可能なのは、当社には、市場に直接参入するのに必要なインフラストラクチャーが備わっており、さらには、仲買業者に特別な条件で直接にアクセスし、最低限のディストリビューションロスで問合せ先となるターゲットグループを選択することができるからです。

そして、最後になりましたが大事なこと:当社は、 貴社にとって信頼が置ける忠実なパートナーで あるばかりでなく、市場参入を果たした後もすべ ての実現段階で積極的にあなたをサポートしま す。

当社の パートナー

貴社のドイツ市場参入を成功させるにあたって、 全面的サービスを提供できるよう、当社は長年に わたってさまざまなパートナーと協力してきまし た。それらのパートナーには一つの共通項があり ます。それは、彼らが皆すべからく、それぞれの専 門領域におけるハイスペックのエキスパートであ るということです。

当社は、必要に応じてその他のネットワークパートナーとも協力します。それにより、あらゆる関連専門領域をカバーし、あなたの市場参入を確固としたノウハウ、そして長年の経験で成功に導きます。

それがまさしく当社のフルサービスを実現するものです。貴社が必要とするサービスのすべては、当社が一手に担います。これこそが、John Doe Capital GmbH社をユニークな存在にする差別特性です。貴社の事業の成功にとって唯一無二の存在。だからこ有言実行:

当社が貴社のビジネスをブースト!

AXIVAS ROTTHEGE | WASSERMANN 地域をリードするセールスサービス業者の一 弁護士、会計士、税理士による会計事務所 つは、以下のような特徴を備えています。 Rotthege Wassermann, Partnerschaftsgesell ■ 従業員約600名 schaft mbBには、中堅企業および大企業への ■ 欧州5ヶ国、中東、およびアフリカ (EMEA) に コンサルティングにおける25年を超える経験 8支社 があります。現在、Rotthege Wassermannは、 ライン・ルール地方の有力事務所の一つです。 ■ 45言語および60ヶ国をカバー 以下のようなトータルコンセプト(ソーシング、 ■ 従業員120名 コンサルティング&トレーニング、ツール)を持 ■ デュッセルドルフおよびエッセンに事務所 ったプロフェッショナルなマーケティング&セ ■ ドイツ国内外のクライアントへのコンサルテ ールスサービスを実行: ィング提供 ■ データプロファイリング ■ 法律相談、税務相談、会計監査、年次決算 ■ イベント招待 の作成および監査、ならびに企業評価、経 ■ デジタルマーケティング 理を包括するサービス ■ インサイドセールス/電話セール ■ デマンドジェネレーション ■ コ・マーケティング ■ アフターセールス MARCUS TRAPP KEREM UGURAL — IMMOBILIEN 不動産の仲介、上市(購入+売却)、および価 保険、融資、および投資に関する包括的な財務 コンサルティング 値鑑定 ■ 認定不動産仲介人(IHK) ■ 独立の財務コンサルタント ■ DIN EN 15733準拠認証不動産仲介人 ■ 有力銀行の地域ディレクター (DIA)

■ ドイツ不動産連盟(IVD)メンバー

■ リング・ドイツ仲介人 (RDM) メンバー

>> 「John Doe Capital GmbH社との提携は、わが社にとって非常に多方面で価値があり、将来にわたって信頼に満ちた協力を期待しています」

✓

マティアス・シェーナー、販売部長、SECURA ENERGIE GMBH

John Doe Capital GmbH Dr. (UA) ズィーモン・ユラシェーク Königsallee 60F 40212 Düsseldorf

電話 +49 211 88284-122 電子メール contact@jcg.eu www.jcg.eu