



JOHN DOE CAPITAL

귀사의 독일 및 유럽 시장 진입을 위한 풀 서비스

WE BOOST YOUR BUSINESS!



회사 소개

» 오랜 기간 동안 Juraschek 박사와의 협력은 한 마디로 전문성과 신뢰라고 요약할 수 있습니다. 이러한 점이 지속적으로 발전해 나갈 수 있는 전략적 협력의 기초라고 생각합니다. «

MARCUS VON RHEIN, SELBYTEL GROUP DEUTSCHLAND의 CEO

한국 기업의 경우 독일이나 기타 유럽 국가의 시장에 진입할 때 종종 커다란 어려움을 겪습니다. 수많은 법률, 규정 및 산업별 특별 규제, 세금 요구사항, 다양한 관리 시스템, 직간접적 판매 채널 및 국가별 비즈니스 관행 외에 많은 관련 요소들을 고려해야 합니다. 이 밖에 문화적 특성, 예의범절, 관행, 사고방식, 그리고 최소한 지원 없이는 제거할 수 없는 언어 장벽 등도 시장 진입의 장애물이 될 수 있습니다. 결과: 외국 기업들이 독일이나 유럽에서 사업을 정착시키려는 과정에서 실패하는 경우가 적지 않습니다.

John Doe Capital GmbH는 유럽 시장에 성공적으로 진입하는 데 필요한 컨셉트를 세심하게 개발하고 있습니다. 당사는 풀 서비스 파트너이자 원스톱 솔루션 제공업체로서 한 곳에서 모든 행정 및 회사법과 관련된 종합적인 컨설팅 및 이행 서비스를 제공하는데, 이는 귀하와 귀사의 입장에서 매우 유리한 당사만이 제공하는 장점입니다. 당사와 함께 할 때 귀사는 시장 진입 시 적극적인 지원을 아끼지 않을 뿐만 아니라 귀사가 원할 경우 장기적으로 계속해서 지원을 제공할 파트너를 얻게 되기 때문입니다.

경영진

(UA) SIMON JURASCHEK 박사

경제학자
John Doe Capital GmbH
의 설립자 겸 매니징
파트너

경력:

- JDC AG의 CEO
- Vodafone Global Enterprise의 부사장
- AOL Germany의 경영팀
- 여러 국제적 기업에서 다양한 고위직 역임
- 독일통신미디어협회(DVTM) 및 독일 대화마케팅협회(DDV)의 이사회 임원 역임
- 다양한 대학 및 연구기관의 강사



BARNIM VON DEN STEINEN 박사

Rotthege Wassermann
로펌의 변호사 겸 파트너

경력:

- 회사법, 인수합병, 금융법 및 컴플라이언스 전문가
- 15년 이상 4개의 DAX 구성 기업을 포함한 대기업의 이사회, 감독 위원회 및 총회에 자문 제공
- 국제 및 국내 고객에게 신뢰 받는 컨설턴트
- 중소기업 및 대기업에 대한 법률 자문에서 입증된 실적
- (투자) 은행 및 보험 회사들이 연결된 독일의 일류 네트워킹 덕분에 금융 및 기업 거래 시 즉각적인 이점을 얻을 수 있음
- 담당 파트너의 개인적인 컨설팅을 통해 고객에게 특별한 부가 가치 창출
- 아이디어에서 창업을 거쳐 제품 출시에 이르기까지 독일에서 고객에 대한 포괄적인 법적 지원 제공
- 서비스 범위에는 법률 자문, 세무 상담, 회계, 기장, 비즈니스 평가가 포함됩니다



당사의 서비스 포트폴리오

첫 번째 단계에서 당사는 포트폴리오를 분석한 후 어떤 판매 채널이 귀사에 적합한지 결정합니다. 이 과정에서 물론 귀사의 담당자와 항상 지속적인 협의를 거칠 수 있습니다. 당사는 예를 들어 현장 판매, 온라인 마케팅, 이메일 마케팅, 텔레마케팅 및 우편 발송 등과 같이 관련된 모든 판매 및 마케팅 채널의 전문가이므로 이러한 채널들을 개별적으로 조정하면서 최적의 조합을 만들어 사용합니다. 이 밖에: 요청 시 당사는 선택한 판매 채널을 통해 귀사의 제품과 서비스를 유통할 수 있습니다. 다시 말해, 당사는 자체 역량을 활용하여 귀사를 위해 적극적으로 판매할 수 있습니다!

이 밖에 당사는 필요에 따라 모든 관리 및 조직 업무도 처리해드립니다. 예를 들어 당사는 파트너십 계약을 체결하고 급여 및 재무 기장을 인수하고, 월별 및 연간 재무제표를 작성하고, 공식 등록 및 허가를 포함하여 독일에서 회사의 신규 설립을 대행하고, 직원을 위해 주택을 마련하는 등 더 많은 서비스를 제공할 수 있습니다.

계획

- 시장 및 경쟁에 대한 감사
- 목표 그룹에 대한 잠재력 분석 및 시장 세분화
- 오퍼-가치 곡선 분석
- 시장별 기업 및 오퍼 포지셔닝
- 사업 계획 및 사업성 검토
- 신속한 출시 계획
- 시장 진입 모니터링 및 보고

구축

- 커뮤니케이션 전략
- 판매 전략
- 파트너 및 협력 전략
- 판매 채널 선정
- 회사 형태 선택, 현지 설립 이행

실행

- 프로젝트 및 태스크 포스 관리
- 예산 관리 및 회계
- 판매 채널 관리
- 세무 상담 및 계획
- 인수합병
- 재배치 서비스

고객의 이점

» Juraschek 박사는 프로젝트를 전략적으로 그리고 개념적으로 조합하여 개발하는 동시에 이를 운영상 세부적으로 이행할 수 있는 보기 드문 능력을 갖추고 있습니다. «

BERND OHLINGER, 마케팅 담당이사, DEUTSCHE GLASFASER

시장 진입 시 각자의 지원을 제공하면서 고유한 서비스로 특화된 하위 분야를 커버해주는 여러 회사가 있습니다. 이러한 서비스 제공업체를 여러 군데 사용할 경우 종종 이들 간의 조정 문제가 발생합니다. 심지어 시장에 대한 고객의 무지가 악용되는 경우도 적지 않게 발생합니다.

그러나 John Doe Capital GmbH의 경우 그럴 염려가 전혀 없습니다. 당사는 귀사의 확장 프로젝트의 모든 측면을 처리할 수 있는 신뢰할 만하고 유능한 파트너입니다. 또는 귀사가 원하는 특정한 개별적인 서비스도 처리해드립니다. 이로써 시간과 돈을 절약할 있을 뿐만 아니라 걱정을 덜어드립니다.

그러나 가장 중요한 이점은 다음과 같습니다: 당사는 단지 귀사가 독일 시장이나 유럽 시장에서 어떻게 성공적으로 자리잡을 수 있는지 알려주는 데 그치지 않고 이의 실현을 도와드립니다! 당사는 고객을 위해, 판매도 가능합니다. 왜냐하면 당사에는 시장에 바로 들어가는 데 필요한 인프라가 있기 때문입니다. 게다가 특별 약관에 따라 List Broker에 직접 접근하여 목표 그룹 선택 및 접근 시 오픈 남발로 인한 손실을 최소화할 수 있습니다.

마지막이지만 앞서 언급한 내용과 마찬가지로 중요한 점으로서: 당사는 귀사의 제품과 서비스를 확신할 경우 리스크도 감수할 준비가 되어 있습니다.

당사의 파트너

당사는 독일 시장에 성공적으로 진입하는 데 필요한 종합적인 서비스를 제공하기 위해 수년간 다양한 파트너와 긴밀하게 협력하고 있습니다. 이들 파트너는 모두 다음과 같은 한 가지 공통점이 있습니다: 이들 파트너는 예외 없이 각자 자신의 분야에서 우수한 전문가들입니다.

당사는 필요한 경우 모든 관련 전문 분야를 다루는 한편 심층적인 노하우와 다년간의 경험을 바탕으로 시장 진입을 성공으로 이끄는 데 도움이 되는 다른 네트워크 파트너와도 협력합니다.

바로 이러한 것들이 당사의 풀 서비스를 구성합니다. 당사는 귀사에 필요한 모든 서비스를 한 곳에서 제공하는데, 이는 John Doe Capital GmbH의 독특한 소구점으로서 귀사의 성공을 위한 당사만의 장점입니다.

왜냐하면 다른 업체에서는 다음과 같이 말만 하지만 당사는 이를 실행하기 때문입니다:

WE BOOST YOUR BUSINESS!

AXIVAS

- 이 지역의 판매 서비스 선두업체 중 하나로서
- 약 600명의 직원을 거느리고
 - 유럽, 중동 및 아프리카(EMEA) 5개국에 8개의 해외 지사를 두고 있습니다
 - 45개 언어와 60개국을 커버합니다

종합적인 컨셉트(소싱, 컨설팅 및 교육, 도구)를 사용한 다음과 같은 전문 마케팅 및 판매 서비스 실행

- 데이터 프로파일링
- 이벤트 초대
- 디지털 마케팅
- 영업 관리/기업 영업
- 디맨드 제너레이션
- 공동 마케팅
- 애프터 세일즈
- 육성

MARCUS TRAPP — IMMOBILIEN —

부동산의 중개, 마케팅(구매 + 판매) 및 가치 평가

- 공인 부동산 중개인(IHK)
- DIN EN 15733에 따라 인증된 부동산 중개인(DIA)
- 독일부동산협회(IVD) 회원
- 독일부동산중개인협회(RDM) 회원

ROTTHEGE | WASSERMANN

RECHTSANWÄLTE • WIRTSCHAFTSPRÜFER • STEUERBERATER

변호사, 감사 및 세무사로 구성된 파트너십 회사인 Rotthege Wassermann 로펌은 25년 이상 중견 기업과 대기업에 자문을 제공해 오고 있습니다. 현재 Rotthege Wassermann은 라인 및 루르 지역의 주요 로펌 중 하나입니다.

- 120명의 직원
- 뒤셀도르프와 에센에 사무소 소재
- 독일 및 해외 고객에 자문 제공
- 연간 재무제표의 작성 및 검토와 기업 평가, 기장을 포함한 법률 자문, 세무 상담 및 감사에 대한 포괄적인 서비스 제공

KEREM UGURAL

규정, 주택 금융, 자금 조달 및 투자 등에 대한 포괄적인 재정 관련 자문 제공

- 독립적인 재정 자문사
- 선두 금융 기관의 지역 담당 이사

» 당사의 입장에서 John Doe Capital GmbH와
의 협력은 여러 가지 면에서 가치가 있기 때문에
앞으로도 신뢰하는 협력 관계를 기대합니다. «

MATTHIAS SCHÖNER, SECURA ENERGIE GMBH의 판매 책임자

John Doe Capital GmbH
Dr. (UA) Simon Juraschek
Königsallee 60F
40212 Düsseldorf

전화: +49 211 88284-122
이메일: contact@jcg.eu
웹사이트: www.jcg.eu